UNIVERSITÀ
DI SIENA
1240

SCHEDA ATTIVITÀ

Titolo del progetto	Corso di formazione: "Tecniche e metodi per partecipare con successo a bandi EUROpei. Fundraising e crowdFUNDING per la ricerca – EUROFUNDING" **Moduli 6, 7, 8, 10**	
Soggetto proponente	Prof. Lorenzo Zanni	
Obiettivi e finalità	Promuovere lo sviluppo di solide competenze individuali sui finanziamenti europei per la ricerca pubblica e privata, in particolare su gare d'appalto europee, fundraising, crowdfunding, e sulla creazione e gestione di un partenariato.	
Responsabili delle attività di progetto	Dott. Guido Badalamenti	
Durata dell'incarico	n 28 (ventotto) ore da svolgere in 4 (quattro) giornate	
Requisiti/competenze richieste	Competenza specialistica nelle attività di formazione, progettazione e consulenza negli ambiti dei programmi di finanziamento offerti a livello nazionale ed europeo, con particolare riferimento alla partecipazione a gare di appalto, alla creazione e gestione di network di ricerca, alla redazione di accordi di partnenariato, al fundraising e al crowdfunding.	
Descrizione dell'attività complessiva di progetto	Il corso intende fornire ai partecipanti una formazione teorico-pratica con una forte valenza professionale nell'ambito dei finanziamenti europei per la ricerca e della progettazione con un approfondimento anche nel settore delle gare di appalto europee, dei network, del fundraising e del crowdfunding .	
Descrizione	***Tempi di realizzazione***	***Obiettivi delle singole fasi***
Modulo 6: Partenariati e network di ricerca e d'impresa	7 ore	1) lezione frontale (4 h) Argomenti da trattare: - Creazione di una rete di contatti di ricerca e composizione di un partenariato vincente. - Programma COST: supporto al networking. - EUROSTARS: networking internazionale per PMI impegnate in R&D. 2) esercitazione (3 h) - Simulazione di partenariato per progetto COST e ricerca di opportunità di networking.
Modulo 7: Accordi di partenariato	7 ore	1) lezione frontale (4 h) Argomenti da trattare: - Analisi dei modelli maggiormente utilizzati. - Responsabilità e garanzie tra le parti. - Diritti di accesso e gestione della proprietà intellettuale. - Risoluzione delle controversie. 2) esercitazione (3 h) - Scrittura/revisione di un accordo.

UNIVERSITÀ
DI SIENA
1240

Modulo 8: **Call for tenders**	7 ore	1) lezione frontale (4 h) Argomenti da trattare: - Fonti d'informazione: TED. - Analisi del bando e del capitolato. - L'offerta tecnica e finanziaria. - Illustrazione di una proposta finanziata. 2) esercitazione (3 h) - Simulazione di partecipazione ad una gara.
Modulo 10: **Fundraising e** **Crowdfunding**	7 ore	1 lezione frontale (7 h) Argomenti da trattare: - Principi e tecniche di fundraising. - Sponsorizzazioni, donazioni, partnership, convenzioni. - Presentazione di un progetto a una fondazione. - Strumenti e tecniche di crowdfunding. - Tipologie d'iniziative finanziabili e piattaforme disponibili. - Casi di successo e insuccesso.

Il Proponente
Prof. Lorenzo Zanni

Il Responsabile del Progetto
Dott. Guido Badalamenti